

# CFA-MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES  
FOUGEROLLES



## BTSA TECHNICO COMMERCIAL Produits Alimentaires et Boissons

**Portes ouvertes :**

5 février 2022

5 mars 2022

De 9h à 17h

## Maison Familiale Rurale

54, Blanzey 70220 Fougerolles

Tel : 03 84 49 12 94 Fax : 03 84 49 59 23

[mfr.fougerolles@mfr.asso.fr](mailto:mfr.fougerolles@mfr.asso.fr) [www.mfr-fougerolles.fr](http://www.mfr-fougerolles.fr)

Référente handicap: Marie Camille SIMARD



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : ACTION DE FORMATION



Novembre 2021

# BTSA TECHNICO COMMERCIAL

Option produits alimentaires et boissons

## FORMATION En alternance sur 2 ans

### DATE, DURÉE ET LIEU

- **Dates** : septembre 2022 à juin 2024
- **Durée**
  - 2 années de formation
  - 40 semaines de formation
  - 35 à 60 semaines en entreprise suivant le statut
  - Rythme d'alternance
- **Statut** : étudiant, apprenti(e)
- **Lieu** : **MFR et CFA de Fougerolles**  
54, Blanzey  
70220 Fougerolles  
<https://www.mfr-fougerolles.fr>  
<https://fr-fr.facebook.com/mfr.fougerolles>

### DÉLAIS D'INSCRIPTION

- De 0 à 8 mois avant l'entrée en formation et jusqu'à 3 mois après le début de la formation.

### COÛT PAR PARTICIPANT

- Consultez notre site internet

### RESPONSABLES DE FORMATION

Mme Alice GRANDGIRARD et M Francis GAVOILLE

Pour toute information, contacter le secrétariat :  
[mfr.fougerolles@mfr.asso.fr](mailto:mfr.fougerolles@mfr.asso.fr)  
03 84 49 12 94

### EMPLOIS ET DÉBOUCHÉS

- Chef de rayon
- Technico-commercial en industries agro-alimentaires
- Responsable d'un point de vente
- Responsable des achats
- Attaché commercial
- Agent polyvalent dans une PME agro-alimentaire
- Attaché au service commercial ou au service export dans une entreprise agro-alimentaire
- Chargé d'étude dans un cabinet marketing spécialisé en agro-alimentaire
- Créateur d'entreprise
- Formateur
- Conseiller financier

### POURSUITE D'ÉTUDES

- Licence professionnelle
- Certificat de spécialisation agricole
- Autres BTSA en 1 an
- Écoles supérieures de commerce (Bachelor 3)
- Bachelor universitaire de Technologie 3

### CONDITIONS D'ADMISSION

- Être titulaire d'un baccalauréat général, technologique ou professionnel ou d'un diplôme niveau 4.
- Avoir validé son vœu sur Parcoursup
- Entretien de motivation au préalable
- Dossier d'inscription à renseigner

### PRÉSENTATION GÉNÉRALE

Le BTSA TC PAB forme des techniciens polyvalents. Ces professionnels peuvent gérer, acheter, conseiller, orienter, prospecter ou manager une équipe. Ils sont à la fois des vendeurs, qui négocient des contrats avec leurs clients et/ou fournisseurs et des techniciens qui connaissent le processus de fabrication de leurs produits. Ils doivent posséder une bonne connaissance de l'environnement économique, sociale et juridique de leur entreprise.

### OBJECTIFS

- Organiser et gérer une activité commerciale
- Veiller au respect de la réglementation relatives des produits commercialisés
- Connaître et s'adapter à ses clients (particuliers ou professionnels)
- Développer un argumentaire technique et commercial
- Disposer de compétences d'analyse
- Disposer de capacités de prise de décisions, d'organisation et d'autonomie
- Disposer de compétences en matière d'expression écrite et orale pour communiquer et argumenter
- Disposer de compétences collaboratives et d'animation d'équipe dans une démarche de projet

### MODALITÉS D'ACQUISITION

Obtention de l'examen :  
50% Contrôle en Cours de Formation (CCF)  
50% Epreuves terminales  
Diplôme délivré par le Ministère de l'Agriculture.

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Module d'initiative locale
- Visites et interventions professionnelles
- Salons professionnels (Sial, Foires, SIRAH...)
- Voyages d'étude en France ou à l'étranger
- Projets et actions menés sur le terrain
- Aide individualisée

### SUIVI DE L'ACTION

La formation se déroule pour partie en centre de formation : apports théoriques par les formateurs, travail personnel du stagiaire sur son projet, intervenants professionnels extérieurs, visites d'entreprises.

L'autre partie de la formation se déroule en entreprise sous la forme de stage pratique ou apprentissage durant lequel le stagiaire ou apprenti doit se familiariser avec les gestes pratiques et la réalité du métier.

### CONTENU

**Enseignement généraux** : Organisation économique, sociale et juridique; Techniques d'expression, de communication, d'animation et de documentation; Langue vivante; Education Physique Sportive

**Enseignement technique et professionnel** : Technologie de l'information et du multimédia; Économie d'entreprise; Gestion; Marketing; Relation commerciale; Champ professionnel

Taux de réussite  
moyen 2020, 2021:  
**70%**

**MFR**  
CULTIVONS LES RÉUSSITES  
Formation par alternance

Taux d'insertion :  
**100%**

Taux d'abandon :  
**14%**

